

## Mitarbeiter für den technischen Vertrieb - International (m/w/d)

### Beginnen Sie Ihre Karriere am Bodensee!

Lavair wurde 1996 gegründet und hat sich schnell zum Marktführer als Hersteller von Luftwäschern entwickelt. Neben den klassischen Anwendungen von Luftwäschern lag schon früh der Fokus auf neuen, innovativen Befeuchtungssystemen. Seit jeher zählt Lavair somit zu den international führenden Systemanbietern von Befeuchterlösungen für lufttechnische Anlagen.

Als ein Unternehmen der familiengeführten Herrmann-Gruppe, welche mit über 125 Mitarbeitern und Partnern weltweit erfolgreich tätig ist, zeichnen wir uns durch eine hochmoderne Edelstahl-Bearbeitung, innovativen Entwicklungsgeist und traditionsreiche Unternehmenskultur aus. Unterstützt werden wir dabei bereits seit Beginn an durch internationale Vertriebspartner, welche unseren Kunden hinsichtlich Produktauswahl, Wartung, Sanierung und Instandhaltung beratend zur Seite stehen.

An unseren Produktionsstandorten in Aach am Bodensee und in Shanghai - China werden alle Systeme individuell auf kundenspezifische Wünsche hergestellt und vertrieben. Unsere Systeme finden dabei Ihren Einsatz zur Luftkonditionierung und -reinigung, z.B. in Lackieranlagen der Automobil- und Möbelindustrie, der Komfortgebäudelüftung, der Reinraumtechnik, der Biofiltration sowie in der Abluftreinigung unterschiedlichster Applikationen. Eine individuelle Anpassung an die Anforderungen unserer Kunden ist dank des Knowhows unserer Mitarbeiter sowie unseres flexiblen Maschinenparks jederzeit möglich.

Zur Unterstützung unseres Teams in Aach suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n  
**Mitarbeiter für den technischen Vertrieb – International (m/w/d)**

#### Ihre neue Tätigkeit

- > Neukundenakquise und Aufbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen
- > Betreuung und Beratung international tätiger Kunden, auch vor Ort
- > Erstellung, Nachverfolgung und Abschluss von Angeboten und Ausschreibungen
- > Mitverantwortlich für das Wachstum und den Ausbau des Kundenstammes
- > Teilnahme/Durchführung von internationalen Fachmessen, Schulungen und Seminaren

#### Ihr Profil

- > Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium im technischen Bereich
- > Erste Berufserfahrung im technischen Vertrieb im Bereich B2B von Vorteil
- > Affinität zu Technik und Maschinenbau
- > Sicherer Umgang mit gängigen EDV-Anwendungen
- > Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- > Teamfähigkeit und Flexibilität
- > Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > Bereitschaft zu internationalen Geschäftsreisen
- > Führerscheinklasse B (Klasse 3)

Lavair bietet Ihnen einen sicheren und zukunftsfähigen Arbeitsplatz und die Möglichkeit Ihre Kreativität, Leidenschaft und fachliche Kompetenz eigenverantwortlich mit einzubringen. Bei Lavair erwarten Sie abwechslungsreiche und innovative Aufgaben in einem jungen, kollegialen Team, flache Hierarchien und vielseitige Weiterbildungsmöglichkeiten. Wir vergüten Ihre Leistung mit 13 Monatsgehältern, erfolgsorientierte Gehaltsbausteine, einem Firmenwagen (PHEV) und Mobiltelefon auch zur privaten Nutzung.

Passen Sie zu uns und wir zu Ihnen? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Chris Koppenhöfer ([ck@lavair.com](mailto:ck@lavair.com)).

**Wir freuen uns darauf Sie kennen zu lernen!**